

de Smaakspecialist

FAIR DEALS

Medewerker Buitendienst/Sales België en Zuid-Nederland

Gaat jouw hart sneller kloppen van een goed georganiseerde supermarkt? En houd jij de trends en de ontwikkelingen in supermarkten in de gaten? Is sales je daarnaast op het lijf geschreven? Dan zijn wij je 30 nieuwe collega's! De Smaakspecialist zoekt een nieuwe Buitendienst/Sales-medewerker voor het uitbouwen van onze Retailklanten in België en Zuid-Nederland.

Wie zijn wij?

De Smaakspecialist is een organisatie met een missie: verantwoorde voeding toegankelijk maken voor iedereen. Dagelijks inspireren wij miljoenen mensen met onze producten. Onze drie belangrijkste merken zijn BioToday, Smaakt en RAW Organic Food. Naast het biologisch productassortiment, spelen kennis- en inspiratiedeling bij deze missie een belangrijke rol. Onze impactprojecten KidsProef, Organic Kitchen en Bio Proeflokaal leveren hier een substantiële bijdrage aan.

Onze producten zijn niet alleen heel lekker en van hoge kwaliteit, maar zijn ook geproduceerd met aandacht en liefde voor mens, dier en natuur. Wij willen de aanschaf van biologische producten laagdrempelig maken en mensen te inspireren om verantwoord te eten. Op kantoor werken wij met ruim 30 medewerkers. Daarnaast hebben wij een distributiecentrum in Tilburg en verschillende productielocaties. We delen allemaal een passie voor goed, bewust en lekker eten.

Waar kom jij terecht?

De buitendienst van de Smaakspecialist bestaat momenteel uit twee collega's die zich elke dag vol energie inzetten om onze Nederlandse Retail klanten te faciliteren. Aangezien we hard op weg zijn om van België ons tweede 'thuisland' te maken, zijn we op zoek naar versterking; een ervaren kracht die zijn of haar handen uit de mouwen wilt steken om deze markt te gaan beheren en verder uit te bouwen.

Wat ga je doen?

- Bezoeken (met en zonder afspraak) van huidige of potentiële klanten in België en Zuid-Nederland;
- Uitbouwen van het klantenbestand, zowel in assortiment als in het aantal winkels;
- Signaleren van behoeftes van de klant en verzorgen van advies hierover;
- Analyseren van de markt, inventariseren van accounts en opstellen van een strategisch accountplan;
- Onderhouden van de relatie met bestaande klanten, mede door het tijdig en uitgebreid informeren over producten of diensten en het doen van voorstellen omtrent nieuwe mogelijkheden;
- Fungeren als eerste aanspreekpunt tussen de klant en de Smaakspecialist;
- Volgen van ontwikkelingen in de markt en zo nodig tijdig anticiperen, bijvoorbeeld op productontwikkelingen van concurrenten;

- Ondersteunen en faciliteren van Retail klanten, denk hierbij aan: klachtenafhandeling, merchandising, het inrichten van schappen en alle voorkomende administratieve werkzaamheden.

Wat verwachten wij van onze nieuwe buitendienst-collega?

Voor de functie zijn wij op zoek naar een Nederlandse Belg of een Belgische die woonachtig is tussen Antwerpen en lijn Breda/Eindhoven. Wij verwachten dat je hierdoor kennis hebt van het klantgebied en dit goed te bereiken is. Verder verwachten wij van de kandidaat:

- Opleiding op MBO plus/HBO niveau (bij voorkeur HBO Commerciële Economie/Retail of detailhandel);
- Ervaring in de levensmiddelenbranche /supermarkt;
- Tenminste 1 jaar relevante werkervaring in een commerciële functie;
- Kennis van de Belgische retailmarkt;
- Affiniteit met onze producten en verantwoorde voeding;
- Zelfstandig en planmatig kunnen werken, geen 9 tot 5 mentaliteit;
- Goede kennis van de Nederlandse taal en kennis van de Franse taal in woord en geschrift;
- Goede kennis van Excel;
- Representatief en een proactieve houding.

Kun je niet wachten om te starten? Stuur dan snel je CV met een korte motivatie naar HRM@desmaakspecialist.nl.