

**Vacature: key accountmanager voor
onze klanten in België en Frankrijk**

Gaat jouw hart sneller kloppen van (verantwoord) eten en heb je commerciële ervaring in België en Frankrijk en heb je ervaring in retail en food? Dan zijn wij je 30 nieuwe collega's!

De wereld ligt aan onze voeten en daarom zoeken wij een Accountmanager die ons marktaandeel in België en Frankrijk laat groeien!

De Smaakspecialist is een organisatie met een missie: Wij geloven in de kracht en noodzaak van goede voeding voor een leefbare wereld. Toegankelijkheid en bewustwording staan hierbij centraal. Wij maken goede voeding voor een leefbare wereld toegankelijk, door het ontwikkelen, produceren en distribueren van goede voeding met respect en liefde voor mens, dier en natuur. Wij maken mensen bewust van de kracht van goede voeding voor een leefbare wereld, door het delen van kennis en inspiratie in impactprogramma's. Onze drie belangrijkste merken zijn BioToday, Smaakt en RAW Organic Food. Onze impactprojecten KidsProef, Organic Kitchen en Bio Proeflokaal leveren hier een substantiële bijdrage aan.

De vacature Commercieel Countrymanager (BE en FR) daagt je uit om:

Impact te maken in de retail in België en Frankrijk met de producten van de Smaakspecialist. Jij overtuigt de Category Managers / Inkopers van de accounts zó, dat zij jouw adviezen opvolgen. Dit doe je onder andere door al jouw kennis en informatie met hen te delen én vol passie over de producten van de Smaakspecialist te vertellen. Uiteindelijk verhoog je de omzet van de Smaakspecialist door:

- De grote accounts in de Belgische en Franse retail, supermarkten, te beheren en uit te bouwen. (Voor Frankrijk aansturing via distributeur)
- Proactief in te spelen op de ontwikkelingen in de markt en onze maatschappij. Deze ontwikkelingen zet je om naar omzetkansen.
- De Belgische en Franse markt te monitoren en kansen aan te grijpen waardoor de marktpositie van de Smaakspecialist verbetert.
- Goed om te weten: in de rol van Accountmanager Food ben je ongeveer 2 à 3 dagen onderweg en werk je de rest vanuit kantoor in Ulvenhout.
- Tevens stuur je in België twee winkelaccountmanagers aan.

Wat verwachten wij van jou?

- HBO werk en denkniveau. Bij voorkeur in de commerciële richting.
- Tenminste 5 jaar ervaring met het managen van (Food) Retail Account in België
- Kennis en ervaring met Franse retailers is een must
- Beheersing van de Franse taal (en Nederlandse voor Vlaamse klanten)
- Je begrijpt de Belgische en Franse mentaliteit
- Affiniteit met verantwoorde voeding
- Representatief
- Pro-actief, lef en passie om de deal te maken
- Ervaring met het werken met distributeurs is een pré
- Bij voorkeur woon je in de regio Antwerpen of in Zuid-Nederland

(tekst gaat verder op de volgende pagina)



**Vacature: key accountmanager voor
onze klanten in België en Frankrijk**

Wat kan je van ons verwachten?

- Een 40-urige werkweek waarin jij impact kunt maken in de bio wereld
- Marktconform salaris en voorwaarden (Nederlands contract)
- Werken op Landgoed Luchtenburg met dertig enthousiaste collega's!
- Auto, laptop en telefoon van de zaak

Werken bij de Smaakspecialist is gekenmerkt door resultaat- en klantgerichtheid, samenwerking en innovatie. Kun je niet wachten om te starten? Stuur dan snel je CV en korte motivatie naar

HRM@desmaakspecialist.nl t.a.v. Daiëlle Rikken.

