

About us:

De Smaakspecialist is een organisatie met een missie: wij geloven in de kracht en noodzaak van verantwoorde voeding voor een leefbare wereld.

Wij geloven dat elke hap telt, voor jezelf, je omgeving en voor de toekomst van onze aarde. Vanuit die bevoegenheid inspireren we dagelijks een hele hoop mensen met onze producten. Dit doen wij met onze merken: BioToday, Smaakt, RAW Organic Food, Better Pete, Bonvita, Seamore en Consenza. Onze producten zijn niet alleen heel lekker en van hoge kwaliteit, maar ook geproduceerd met aandacht en liefde voor mens, dier en natuur. Ons doel is om de aanschaf van biologische producten laagdrempelig te maken, waardoor zoveel mogelijk mensen geïnspireerd raken om verantwoord te eten. Ons hoofdkantoor bevindt zich midden in de natuur in Ulvenhout op Landgoed Luchtenburg. Daarnaast hebben wij een distributiecentrum en verschillende productielocaties. Samen delen wij de passie voor goed, bewust en lekker eten.

Als **Accountmanager** ga je het Retail netwerk beheren en uitbouwen. Wil jij jouw commerciële skills en kennis van de levensmiddelenbranche inzetten voor een betere wereld? Als resultaatgerichte accountmanager krijg je bij de Smaakspecialist alle ruimte om je idealen om te zetten in harde resultaten. Je collega's zijn daarbij van onschatbare waarde: samen gaan we voor meer biologische A-merken in het supermarkt schap. Elke dag weer.

Wat ga je doen?

- Accounts in de retail beheren en uitbouwen en het marktaandeel vergroten
- Anticiperen op ontwikkelingen in de markt en de maatschappij, en daarbij omzetkansen aangrijpen
- In samenspraak met de category manager het bio-schap en de cross category verder uitbreiden

Wie zoeken wij?

Wat jou onderscheidt is een ondernemende houding. Je trekt het initiatief naar je toe en hebt bij onderhandelingen één ding voor ogen: een succesvolle deal sluiten. Daarbij realiseer je je dat een goed resultaat niet alleen jouw verdienste is, maar die van het hele team. Want teamwerk, daar draait het om bij de Smaakspecialist. De sfeer is open en direct. En wat onze medewerkers bindt, is de opvatting dat verantwoorde, biologische voeding bijdraagt aan een leefbare wereld. Kan jij dit onderschrijven? Zet dan al je kennis van food én je grote retailhart in voor de functie van Accountmanager bij de Smaakspecialist!



Wat breng jij mee?

- Minimaal 3 jaar saleservaring in foodretail, bij voorkeur zowel in de supermarkt als op hoofdkantoor niveau.
- Lef en gedrevenheid om deals te maken én zin om je verder te ontwikkelen in het vak.
- Je hebt een grote interesse in biologische en verantwoorde voeding, bent proactief en houdt van aanpakken.
- Een open, representatieve uitstraling, een energieke no-nonsense werkhouding, goede social skills en uitstekende communicatieve vaardigheden.
- Goede beheersing van het Nederlands en het Engels.

Wat bieden wij?

- Werken midden in de natuur op Landgoed Luchtenburg, met elke dag een heerlijke, door een kok bereide, biologische lunch, gevolgd door een wandeling in de bosrijke omgeving
- Sociale activiteiten met collega's: van vrijdagmiddagborrels, gezamenlijke etentjes, zeepkist-sessies en potjes poolen tot een wekelijks sportprogramma met een personal trainer
- Volop mogelijkheden om je eigen ontwikkeling vorm te geven
- Een uitstekend salaris, passend bij de kennis en ervaring die je meeneemt
- Een hecht team vol biologische foodlovers.
- Werken bij een B-Corp met sterke merken die bijdragen aan een gezondere en duurzamere wereld.

Werken bij De Smaakspecialist?

Zie jij jezelf als dé **Accountmanager** bij De Smaakspecialist?

Stuur dan je CV en korte motivatie naar HRM@desmaakspecialist.nl t.a.v. Jolanda van Iersel.

We kijken ernaar uit je te ontmoeten!

