

About us:

De Smaakspecialist is een organisatie met een missie: wij geloven in de kracht en noodzaak van verantwoorde voeding voor een leefbare wereld.

Wij geloven dat elke hap telt, voor jezelf, je omgeving en voor de toekomst van onze aarde. Vanuit die bevreemding inspireren we dagelijks een hele hoop mensen met onze producten. Dit doen wij met onze merken: BioToday, Smaakt, RAW Organic Food, Better Pete, Bonvita, Seamore en Consenza. Onze producten zijn niet alleen heel lekker en van hoge kwaliteit, maar ook geproduceerd met aandacht en liefde voor mens, dier en natuur. Ons doel is om de aanschaf van biologische producten laagdrempelig te maken, waardoor zoveel mogelijk mensen geïnspireerd raken om verantwoord te eten. Ons hoofdkantoor bevindt zich midden in de natuur in Ulvenhout op Landgoed Luchtenburg. Daarnaast hebben wij een distributiecentrum en verschillende productielocaties. Samen delen wij de passie voor goed, bewust en lekker eten.

Wat ga je doen?

Als **Private Label Business Developer** ben jij verantwoordelijk voor het uitbreiden van onze private label activiteiten. Je richt je op het actief benaderen van nieuwe prospects, het ontwikkelen van commerciële kansen en het succesvol binnenhalen van nieuwe business.

Daarnaast ben jij de spil in het web tijdens (internationale) tendertrajecten. Je zorgt ervoor dat alle betrokken afdelingen perfect samenwerken om tot het beste voorstel te komen en begeleidt het volledige traject van eerste aanvraag tot succesvolle implementatie.

Je werkzaamheden bestaan onder andere uit:

- Actief benaderen van nieuwe nationale en internationale retailprospects.
- Identificeren van commerciële kansen en deze omzetten in nieuwe private label samenwerkingen.
- Signaleren van marktontwikkelingen, assortimentstrends en tenderkansen.
- Coördineren van complexe tendertrajecten en fungeren als spil tussen diverse teams.
- Opstellen en uitwerken van commerciële voorstellen en offertes.
- Onderhandelen over prijsstellingen, volumes, marges en commerciële voorwaarden.
- Bewaken van planning, deadlines en voortgang gedurende het gehele tenderproces.
- Zorgen voor een soepele overdracht van gewonnen projecten naar de interne organisatie.
- Opbouwen van duurzame relaties met retailers en strategische partners.
- Bijdragen aan de verdere groei van onze private label activiteiten in binnen- en buitenland.



Wie zoeken wij?

Wat jou onderscheidt is een ondernemende houding. Je trekt het initiatief naar je toe en hebt bij onderhandelingen één ding voor ogen: een succesvolle deal sluiten. Je bent vasthoudend, snel en wilt winnen. Je voelt kansen, trapt deuren in en durft te onderhandelen. Je doel is duidelijk en dat ga je ook bereiken. Daarbij realiseer je je dat een goed resultaat niet alleen jouw verdienste is, maar die van het hele team. Want teamwerk, daar draait het om bij de Smaakspecialist. De sfeer is open en direct. En wat onze medewerkers bindt, is de opvatting dat verantwoorde, biologische voeding bijdraagt aan een leefbare wereld. Kan jij dit onderschrijven? Zet dan al je kennis van food én je grote retailhart in voor de functie van Accountmanager Private Label bij de Smaakspecialist!

Wat breng jij mee?

- Minimaal 3 jaar saleservaring in foodretail, bij voorkeur zowel in de supermarkt als op hoofdkantoor niveau, liefst ook in private label.
- Ervaring met business development, category management, key accountmanagement of tendertrajecten is een sterke pré.
- Een ondernemende instelling en een sterke commerciële drive.
- Ervaring met of affiniteit voor complexe verkooptrajecten waarbij meerdere interne stakeholders betrokken zijn.
- Sterke projectmatige vaardigheden; je houdt overzicht en brengt mensen in beweging.
- Lef en gedrevenheid om deals te maken én zin om je verder te ontwikkelen in het vak.
- Je hebt een grote interesse in biologische en verantwoorde voeding, bent proactief en houdt van aanpakken.
- Een open, representatieve uitstraling, een energieke no-nonsense werkhouding, goede social skills en uitstekende communicatieve vaardigheden.
- Goede beheersing van het Nederlands en het Engels.

Wat bieden wij?

- Werken midden in de natuur op Landgoed Luchtenburg, met elke dag een heerlijke, door een kok bereide, biologische lunch, gevolgd door een wandeling in de bosrijke omgeving
- Sociale activiteiten met collega's: van vrijdagmiddagborrels, gezamenlijke etentjes, zeepkist-sessies en potjes poolen tot een wekelijks sportprogramma met een personal trainer
- Volop mogelijkheden om je eigen ontwikkeling vorm te geven
- Een uitstekend salaris, passend bij de kennis en ervaring die je meeneemt
- Een hecht team vol biologische foodlovers.
- Werken bij een B-Corp met sterke merken die bijdragen aan een gezondere en duurzamere wereld.



Werken bij De Smaakspecialist?

Ben jij klaar om kansen te creëren, deals te sluiten en onze private label activiteiten verder uit te bouwen? Zie jij jezelf als dé **Accountmanager Private Label** bij De Smaakspecialist?

Stuur dan je CV en korte motivatie naar HRM@desmaakspecialist.nl t.a.v. Jolanda van Iersel.

We kijken ernaar uit je te ontmoeten!

